



Für unsere Filiale in Celle, Sprenger Straße suchen wir:

Verkäufer in Voll- und Teilzeit (m/w/d)

Wir bieten Ihnen:

Einen abwechslungsreichen, zukunftsweisenden Arbeitsplatz in einem erfolgreichen Unternehmen. Freuen Sie sich auf ein engagiertes und kollegiales Team, ein nettes Arbeitsklima und eine flexible Arbeitszeitgestaltung. Kostenlose, alkoholfreie Getränke am Arbeitsplatz sind für uns selbstverständlich.

Sie bringen mit:

- idealerweise eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung im Einzelhandel, gerne auch Quereinsteiger
- eine hohe Einsatz- und Leistungsbereitschaft
- Begeisterung für den Handel, Verkaufstalent und Freude im Umgang mit Menschen
- Flexibilität, Teamfähigkeit und Verantwortungsbewusstsein
- Kunden- und Serviceorientierung

Ihre Aufgaben:

- Aktiver Verkauf, Kundenberatung sowie verkaufsfördernde Warenpräsentation
- Wareneingangs- und Qualitätskontrolle, Warenverräumung und Leergutannahme
- Sicherstellen des optischen Erscheinungsbildes der Filiale
- Kassier- und Inventurtätigkeiten

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins vorzugsweise über unser Online-Bewerbungsformular auf unserer Internetseite www.holab.de, unsere E-Mailadresse bewerbung@holab.de oder schriftlich an:

"Hol'ab!" Getränkemarkt

**Thomas Philipp
Sprenger Straße 38
29223 Celle**

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail oder Online-Bewerbungsformular grundsätzlich als PDF-Datei.

Hol'ab! Getränkemarkt GmbH ist ein familiengeführtes Unternehmen in Norddeutschland. 1978 eröffnete der erste Hol'ab! in Achim. Heute begrüßen wir Sie in über 200 Filialen. Ganz nach dem Motto: Ein Getränkemarkt soll so gut sortiert sein wie ein Fachgeschäft, so günstig wie ein Discounter, so praktisch wie ein Drive-In und so kundenfreundlich wie ein Tante-Emma-Laden. Daran arbeiten wir Tag für Tag. Mit Leidenschaft und Einsatzfreude. Wir tun mehr als erwartet!

www.holab.de